



# Columbus gebruikt het geïntegreerde inkoopplatform van Proactis om tenderprojecten te ondersteunen en het beheer van contracten en leveranciers te centraliseren

## Profiel

Sector  
**Manufacturing**

Aantal leden  
**20**

Klant sinds  
**2013**

Actief in  
**Nederland**

## Doelstelling

- 🕒 Inkoopvoordelen voor onze aangesloten leden.
- 🕒 Het ondersteunen van tenderprojecten en het beheer van contracten en leveranciers te centraliseren.
- 🕒 De integrale inkoopkosten voor haar leden verlagen en zo hun concurrentiekracht uiteindelijk te vergroten.

## Voordelen van onze oplossing

- 🕒 Verhoogde efficiëntie in strategisch/tactische inkoopprocessen.
- 🕒 Uniformiteit en standaardisatie van inkoopprocessen.
- 🕒 Toegang tot essentiële inkoop informatie.

## Resultaten

- 🕒 Complete ondersteuning voor al onze processen op één inkoopplatform.
- 🕒 Levering van toegevoegde waarde aan de interne organisatie én al haar leden.

**"Wij kwamen uit op Proactis omdat deze oplossing ons de juiste functionaliteit biedt om onze processen integraal te ondersteunen, op één inkoopplatform. Daar komt bij dat het een gebruiksvriendelijk systeem is"** Directeur van Columbus

# Profiel

---

Coöperatieve inkoopcombinatie Columbus is opgericht in 2002 door toonaangevende Nederlandse voedingsmiddelenproducenten. Inmiddels telt de vereniging meer dan 20 leden en worden er door tientallen productgroepen gezamenlijke inkoopcontracten afgesloten.

Columbus bundelt de inkoopkracht van Nederlandse producenten en handelsmaatschappijen in diverse sectoren. Ieder met een prominente naam en sterke A-merken, zoals Verstegen, Johma, Hak, Hero en Chrysal.

## Doelstellingen

---

De collectieve inkoopcombinatie heeft als doel om de positie van de aangesloten bedrijven op de inkoopmarkt te verbeteren, maar ook om de marktpositie van haar leden verder uit te bouwen en te versterken. Columbus heeft de doelstelling om de efficiëntie in de strategisch/tactische inkoopprocessen te vergroten, de integrale inkoopkosten voor haar leden te verlagen en zo hun concurrentiekracht uiteindelijk te vergroten.

Columbus is toegewijd aan inkoopvoordelen voor haar aangesloten leden, door integrale inkoopkosten van goederen en diensten te verlagen. Daarnaast houdt de organisatie zich intensief bezig met onderlinge kennisuitwisselingen en het bevorderen van ketenoptimalisatie.

## Voordelen van onze oplossing

---

Sinds 2013 maakt Columbus gebruik van het geïntegreerde inkoopplatform van Proactis om tenderprojecten te ondersteunen en het beheer van contracten en leveranciers te centraliseren. Door alle processen rond e-sourcing en contractmanagement (Source to Contract) te integreren in één totaaloplossing biedt Proactis uniformiteit en standaardisatie. Voorheen werd leveranciers- en contractinformatie in verschillende systemen vastgelegd, waardoor de inkoopwaarde van de contracten onvoldoende inzichtelijk en dus lastiger meetbaar was.

De organisatie geeft aan dat de inkoopprocessen te veel versnipperd waren en daardoor niet efficiënt genoeg. Hierdoor werd het lastig om volledig inzicht te krijgen in de juiste informatie om processen te kunnen analyseren en (bij) te sturen. Een belangrijke doelstelling was om te komen tot één centraal inkoopproces en een uniforme manier van werken voor Columbus' haar leveranciers- en contractgegevens. Zo kan er beter gestuurd worden op actuele feiten en is er de verwachting om meer controle te krijgen over processen en budgetten.

## Resultaten

---

Proactis biedt de juiste functionaliteit om Columbus' processen integraal te ondersteunen op één inkoopplatform. Daarbij staat de gebruiksvriendelijkheid van het systeem hoog in het vaandel. Dit woog zwaar bij de beslissing voor Proactis, want iedereen binnen de organisatie, maar ook de leden, moeten met het systeem uit de voeten kunnen.

De oplossing draait volledig online en is daardoor altijd en overal toegankelijk. Dit betekent ook dat de software niet in eigen beheer en onderhoud genomen hoeft te worden. Door inkoopprocessen efficiënter te laten verlopen en de continuïteit met leveranciers te waarborgen, levert Columbus toegevoegde waarde aan haar interne organisatie én al haar leden.

Kies voor spend management **zonder, onnodige, kosten** en complexiteit, waarmee u waarde toevoegt aan de business: [Proactis.com/nl](https://proactis.com/nl)

