

ReThink Commerce

Nous aidons les entreprises
à opérer de manière plus
réactive, plus agile et plus
intelligente



proactis



04 ReThink Commerce

Nous aidons à bâtir des entreprises plus réactives, plus agiles, plus intelligentes

08 ReThink Spend

Des solutions de gestion des dépenses qui génèrent plus de valeur et de productivité, tout en réduisant les risques

12 ReThink Sales

Des solutions e-Commerce qui favorisent la croissance des ventes B2B

16 The Business Network

Une plateforme mondiale pour des échanges acheteur/vendeur rapides et efficaces

20 Présentation

**Transformez
vos pratiques
commerciales
et prospérez
dans l'économie
numérique**


proactis

ReThink Commerce

Le monde évolue vers une nouvelle économie, plus exigeante.

Dans l'économie numérique, l'économie du futur ou encore la nouvelle économie (quel que soit le nom que vous lui donnez), toutes les entreprises doivent trouver des solutions pour faire plus avec moins afin d'être plus compétitives et mieux servir leurs clients. C'est un monde qui exige une efficacité maximale. C'est pourquoi il repose sur des


business modèles portés par les nouvelles technologies. Les entreprises qui vont de l'avant l'ont bien compris. Elles savent qu'elles doivent gérer leurs opérations de manière plus réactive, plus agile, plus intelligente pour prospérer dans les prochaines années. Elles savent à quel point l'inefficacité est le principal obstacle.





**Votre organisation
aussi peut devenir
plus réactive,
plus agile, plus
intelligente**

Nous aidons les entreprises du monde entier à opérer de manière plus réactive, plus agile et plus intelligente.



Nous évitons aux acheteurs et aux vendeurs de perdre du temps, de l'argent et des compétences, en transformant leur façon d'acheter et de vendre tous types de biens et services.

Nous aidons les acheteurs à réduire les coûts pour toutes leurs dépenses hors coûts salariaux et nous aidons les vendeurs à réduire le coût de leurs processus de vente B2B.

Grâce à nos solutions de technologie avancée et de service, nous aidons chaque partie à rationaliser ses processus internes et à révolutionner ses méthodes d'échanges et d'interaction.

Nos solutions sont conçues pour l'entreprise et éprouvées.



Nos solutions s'articulent autour de concepts et de fonctionnalités issus de notre retour d'expérience. Combinées à des technologies de pointe, elles sont intuitives, faciles à utiliser et offrent un remarquable niveau d'autonomie et d'adaptabilité.

Plus important encore, elles sont conçues pour améliorer directement les bénéfices de l'entreprise.

Notre gamme complète de solutions sur mesure est organisée autour de trois activités clés :

ReThink Spend

Des solutions intégrées Source-to-Contract, Purchase-to-Pay et autres solutions connexes qui rationalisent chaque aspect de l'achat et du paiement de tous types de biens et services.

ReThink Sales

Des solutions intégrées de marketing, de vente et de facturation numériques qui rationalisent la totalité du processus de vente B2B.

The Business Network

Un réseau e-Commerce mondial qui permet de gérer tous les échanges de manière plus rapide, plus simple et plus efficace en connectant plus d'un million d'entreprises dans 90 pays.

Les acheteurs gagnent en création de valeur.

Les vendeurs gagnent de meilleures ventes.

Tout le monde gagne en efficacité.

ReThink Spend

Il est temps de repenser la gestion des dépenses. Votre réussite à long terme en dépend.

Vos dépenses, vos pratiques achat, les fournisseurs choisis et votre processus de gestion des dépenses jouent un rôle déterminant dans l'amélioration de la performance opérationnelle et financière de votre entreprise.

Tous ces facteurs influencent considérablement vos coûts d'exploitation. Mais ils affectent aussi votre capacité à générer des revenus, la qualité de votre service et votre capacité à soutenir la croissance.



A woman with blonde hair, wearing a blue button-down shirt, is leaning over a desk in a meeting. She is pointing with her right hand towards a laptop screen. Another person's hand is visible on the left, holding a pen. The background is blurred, showing a modern office environment with shelves and other people. The overall tone is professional and collaborative.

**Des solutions de
gestion des dépenses
qui génèrent plus
de valeur et de
productivité.**

Pour gérer vos opérations de manière plus réactive, plus agile, plus intelligente, il vous faut un processus de gestion des dépenses solide.

Économies

Une grande partie du budget global de votre entreprise est consacré à l'achat de produits et services indispensables à son fonctionnement. Cela représente beaucoup d'argent et toutes les économies que vous pouvez réaliser, sans perte de valeur, améliorent directement le résultat.

Productivité

Dans toute l'entreprise, les salariés consacrent du temps à la recherche, à l'achat et au paiement des biens et services. Cela entraîne des coûts et tous les gains de performances améliorent directement la productivité.

Réactivité

Dans la plupart des cas, ces produits et services sont indispensables et souvent urgents. Tout gain de temps et de valeur ajoutée améliore directement votre réactivité auprès des clients et communautés d'utilisateurs.

Risque

Vos fournisseurs deviennent une extension de votre entreprise. Leur performance et leur conformité sont aussi importantes que les vôtres.

Ces facteurs influencent toutes vos activités. Alors, lorsque vous envisagez de transformer vos processus de gestion des dépenses, gardez une vision d'ensemble : améliorez vos bénéfices en réduisant les coûts, et générez plus de valeur tout en améliorant l'efficacité de votre entreprise, pour la rendre plus apte à réaliser sa mission générale.

C'est pour cela que nous avons conçu les solutions ReThink Sales.

Fonctionnalités ReThink Spend :

- Purchase-to-Pay
- Automatisation de la comptabilité fournisseurs
- Gestion des fournisseurs
- Sourcing
- Gestion des contrats
- Gestion de catalogues
- Analyse des dépenses
- Notes de frais

Nos solutions ReThink Spend permettent de rationaliser, améliorer et intégrer tous les aspects de votre processus de gestion des dépenses.

Pour l'approvisionnement

- ④ **Augmenter le niveau des dépenses sous contrôle** en élargissant la gamme des catégories avec votre équipe actuelle. Libérer du temps et des compétences grâce à des échanges automatisés avec les fournisseurs et le suivi de la gestion des contrats, tout en utilisant une gamme complète de méthodes de sourcing.
- ④ **Augmenter les économies grâce aux achats sur contrat** en permettant à toute votre organisation de rechercher et d'acheter facilement des biens et des services auprès de fournisseurs approuvés.
- ④ **Réduire les risques pour votre entreprise** en garantissant la conformité et la performance de fournisseurs fiables.
- ④ **Identifier plus de possibilités de faire des économies**, renforcer l'efficacité des négociations et assurer la conformité en augmentant la visibilité des achats dans toute l'entreprise.

Pour la finance

- ④ **Garantir que seuls les achats appropriés** sont effectués en renforçant le respect des politiques et procédures d'approbation.
- ④ **Améliorer la gestion de budget et de trésorerie**, en augmentant la visibilité du « pipeline des coûts » pour les gestionnaires à tous les niveaux de votre organisation.
- ④ **Réduire les coûts de la comptabilité fournisseurs** en automatisant la plus grande partie du traitement des factures.
- ④ **Créer une nouvelle source de revenus** en offrant des paiements accélérés aux fournisseurs en échange de remises.

Pour toute l'organisation

- ④ **Augmenter la productivité à tous les niveaux de l'entreprise** et la satisfaction des employés en simplifiant et en accélérant la totalité du processus d'achat.

ReThink Sales

Il est temps de repenser votre approche B2B, une nouvelle fois.

L'évolution rapide de l'environnement B2B crée de nouvelles opportunités pour augmenter les ventes auprès des clients existants et pour être au bon endroit au bon moment lorsque de nouveaux clients potentiels recherchent de nouveaux fournisseurs, en étant toujours plus efficace : du marketing à l'établissement

des devis et propositions commerciales, en passant par le traitement des commandes, la facturation et le paiement. Pour gérer vos opérations de manière plus rapide, plus agile, plus intelligente, il vous faut d'une approche e-Commerce qui permette aux clients de s'engager et d'interagir avec vous plus facilement, sans se déplacer.





**Des solutions
e-Commerce qui
favorisent la croissance
des ventes B2B**

Bon nombre de vos meilleurs clients – et clients potentiels – travaillent dur pour maximiser la valeur des achats au regard de la dépense.

Pour mieux gérer leur dépenses, ils s'efforcent de :

- ④ Déployer des fonctionnalités en ligne qui guident les salariés de l'organisation vers l'achat de biens et services auprès de fournisseurs avec lesquels ils ont négocié les contrats les plus intéressants.
- ④ Réévaluer plus fréquemment les sources potentielles pour s'assurer que les fournisseurs utilisés proposent la meilleure offre du marché. Ils cherchent à « découvrir » de nouveaux fournisseurs et utilisent divers procédés électroniques pour les qualifier et les sélectionner.

Pour cela, les entreprises ont de plus en plus recours à des business networks. La bonne nouvelle est que ces réseaux spécialisés permettent aux vendeurs d'augmenter leurs ventes, de réduire les coûts de vente et d'accélérer les paiements. Cela représente un grand avantage pour toutes les personnes impliquées.

The Business Network Proactis est l'un des plus grands réseaux de ce type dans le monde : un réseau e-Commerce qui connecte plus d'un million d'entreprises dans plus de 90 pays et disponible en 15 langues. Votre présence dans le Business Network Proactis vous met en relation directe avec tous ces acheteurs. Cela devient plus facile que jamais pour vos clients d'acheter chez vous et vous devenez plus que jamais facilement accessible pour de nouveaux clients.

Fonctionnalités ReThink Sales :

Présence en ligne
Développement commercial
Réponse aux appels d'offres
Gestion des contrats
Gestion de catalogues
Traitement des commandes
Facturation

Nos solutions ReThink Sales vous simplifient la vie.

Vous intégrez vos produits dans les systèmes d'achat en ligne de centaines de clients actuels et potentiels et vous optimisez les échanges grâce à une connexion unique et un seul processus de gestion.

Pour la vente et le marketing, ces solutions facilitent :

- ① **Votre apparition dans les résultats de recherche des clients** pour des sources disponibles.
- ① **La promotion de votre marque** avec un profil à haute visibilité, des bannières publicitaires et l'apparition dans les résultats de recherche spécifiques par catégorie.
- ① **L'information et la réponse aux appels d'offres.**
- ① **La publication de catalogues riches et visuels** pour mieux vendre vos produits ou services.
- ① **Une prise de commandes en ligne facilitée**, contrôlée par les systèmes d'achat du client.
- ① **Le suivi des activités marketing.**

Pour le traitement des commandes et la comptabilité clients, ces solutions facilitent :

- ① **La réception de commandes 100 % électroniques**, prêtes pour le traitement automatique.
- ① **L'émission de factures 100 % électroniques**, prêtes pour le traitement immédiat par le client et un paiement plus rapide.
- ① **L'affichage en ligne instantané du statut des factures et paiements** – même pour les factures émises hors ligne.

Pour la finance, ces solutions facilitent :

- ① **Une meilleure gestion de la trésorerie** avec des options de paiement accéléré.

The Business Network

Il est temps de repenser la coopération entre acheteurs et vendeurs.

Qu'il s'agisse d'identifier, qualifier ou prendre contact, qu'il s'agisse d'échanger quotidiennement des informations ou d'effectuer des transactions, chaque partie a besoin d'optimiser sa communication pour agir de manière plus réactive, plus agile et plus intelligente. The Business Network Proactis est un réseau mondial hébergé

dans le cloud, qui offre aux acheteurs et aux vendeurs une connexion unique, sécurisée, automatisée et sur demande à des milliers d'organisations dans le monde. Une connexion conçue spécialement pour rassembler acheteurs et vendeurs et leur permettre de travailler ensemble beaucoup plus efficacement.





**Une plateforme
mondiale pour des
échanges acheteur/
vendeur rapides
et efficaces**

The Business Network Proactis est l'un des plus grands réseaux e-Commerce au monde.

Il accélère, facilite et améliore l'efficacité de tous types d'échanges et transactions commerciales, en connectant plus d'un million d'entreprises dans plus de 90 pays.

Pour l'acheteur

The Business Network Proactis vous permet d'optimiser et de simplifier les communications électroniques fournisseur à chaque étape du processus d'approvisionnement : de la découverte à la qualification, en passant par l'intégration, le sourcing, l'attribution et la gestion de contrat, la gestion des catalogues de produits et de services, l'achat assisté, la prise de commande et le traitement des factures ainsi que pratiquement tous les autres types d'interactions avec les fournisseurs.

Résultats :

- ④ Plus d'économies grâce à une progression des dépenses sous contrôle et des achats sur contrat.
- ④ Amélioration de l'efficacité des fonctions approvisionnement, comptabilité fournisseurs et à tous les niveaux de votre organisation.

Pour le vendeur

Le Business Network Proactis vous permet d'être contacté directement par une multitude de nouveaux clients potentiels. Pour vos clients actuels, il facilite l'achat de vos produits et services au sein de leurs systèmes d'approvisionnement. Il vous apporte une meilleure visibilité sur les nouvelles opportunités et accélère votre processus d'émission de devis et de propositions commerciales.

Il vous permet de recevoir des commandes et d'envoyer des factures par voie électronique et vous donne accès 24h/24 et 7j/7 aux statuts de paiement des factures ainsi qu'à des options de paiement accéléré. Il ne génère aucun frais sauf lorsque vous souhaitez profiter des opportunités publicitaires ou des fonctionnalités premium.

Résultats :

- ④ Augmentation des ventes car vous devenez plus facile à identifier et à contacter.
- ④ Augmentation de la rentabilité grâce à une meilleure efficacité du marketing, du développement commercial et des ventes.

Les fonctionnalités clés du réseau incluent :

- ④ Une connexion unique à des milliers de partenaires commerciaux.
- ④ Des accès 100% cloud.
- ④ Une intégration avec les ERP aux standards du marché.
- ④ La synchronisation des données-maîtres avec les ERP du client et de ses fournisseurs.
- ④ Des alertes automatiques.
- ④ Des workflows et règles de gestion hautement paramétrables.
- ④ La validation de la conformité juridique des factures, spécifique à chaque pays.
- ④ Des signatures électroniques.
- ④ La sécurisation de l'archivage et de l'accès aux documents/transactions.

Et plus encore...

The Business Network Proactis active et supporte toutes les fonctionnalités des solutions Proactis ReThink Spend.

Présentation

**Les acheteurs gagnent en création de valeur.
Les vendeurs gagnent de meilleures ventes.
Tout le monde gagne en efficacité :**

Bénéfices pour la finance :

- ④ Garantir que seuls les achats appropriés sont effectués.
- ④ Améliorer la gestion de la trésorerie et du budget.
- ④ Réduire les coûts de la comptabilité fournisseurs.
- ④ Créer une nouvelle source de revenus.

Avantages pour le traitement des commandes et la comptabilité clients :

- ④ Réception de commandes 100 % électroniques.
- ④ Émission de factures 100% électroniques.
- ④ Consultation en ligne et à tout moment du statut des factures et des paiements.

Bénéfices pour les achats :

- ④ Augmentation des dépenses sous contrôle.
- ④ Augmentation des économies grâce aux achats sur contrat.
- ④ Réduction des risques pour votre entreprise.
- ④ Identification de possibilités d'économies supplémentaires.

Bénéfices pour les ventes et le marketing :

- ④ Apparition dans les résultats de recherche des clients.
- ④ Promotion de votre marque.
- ④ Information et réponse aux appels d'offres.
- ④ Publication de catalogues riches et visuels.
- ④ Prise de commandes en ligne facilitée.
- ④ Suivi des activités de marketing.

Bénéfices pour l'ensemble de l'entreprise :

- ④ Amélioration de la productivité dans toute l'organisation et de la satisfaction des employés en simplifiant et en accélérant la totalité du processus achat.

Soyez la personne qui fait la différence dans votre entreprise.

**Des millions de
personnes dans des
milliers d'entreprises
du monde entier
utilisent chaque
jour les solutions
Proactis pour
générer plus
de bénéfices.**

Repensez vos pratiques commerciales avec Proactis - ReThink Commerce

Pour une entreprise **plus réactive, plus agile, plus intelligente**, contactez-nous dès aujourd'hui. Nous serons ravis de vous rencontrer et d'étudier avec vous comment les solutions Proactis peuvent très rapidement vous apporter des bénéfices exceptionnels.

E-mail info@proactis.com
proactis.com/fr/contactez-nous

